

**ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ  
ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ  
«АКАДЕМИЯ ЛИДЕРСТВА И АДМИНИСТРИРОВАНИЯ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ ФНС РОССИИ – НЕВА»,  
Г. САНКТ-ПЕТЕРБУРГ**

СОГЛАСОВАНО

Начальник Управления  
профессионального развития ФНС России

С.И. Токарев

« \_\_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 2024 г.

УТВЕРЖДАЮ

Ректор "Академии лидерства и администрирования  
бизнес-процессов ФНС России – Нева"

С.Б. Мурашов

« \_\_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 2024 г.

**УЧЕБНЫЙ ПЛАН**  
**программы повышения квалификации**  
**«Эффективные переговоры. Методы влияния и убеждения»**  
**Повышенный уровень**

**Цель:** *совершенствование и обновление профессиональных компетенций сотрудников налоговых органов в части развития и формирование навыков личной и командной подготовки к переговорам сотрудников налоговых органов*

**Категория слушателей:** *главная, ведущая, старшая группы должностей; руководители, опытные специалисты, имеющие опыт работы в налоговых органах более 3-х лет*

**Трудоемкость обучения:** *48 часов*

**Форма обучения:** *очная*

№ п/п	Наименование дисциплин, тем	Всего часов	В том числе			Форма контроля
			лекции	практические занятия	промежуточная/итоговая аттестация	
1	Подготовка к переговорам. Контраргументация и воронка результатов	8	5	3		
2	Практики реализации стратегии сотрудничества в переговорах	6	3	3		
3	Дебаты и публичные переговоры	8	4	4		
4	План подготовки публичного выступления в переговорах или дебатах	10	4	6		
5	Игра на тему дебатов и публичных переговоров	4	0	4		
6	Подготовка проектной работы	8	0	8		
<b>Всего аудиторных часов</b>		<b>44</b>	<b>16</b>	<b>28</b>		
<b>Итоговая аттестация</b>		<b>4</b>			4	защита проекта
<b>Итого:</b>		<b>48</b>	<b>16</b>	<b>28</b>	<b>4</b>	